

*Wir sind ein deutsches Tochterunternehmen des weltweit tätigen Konzerns Tetra Laval. DeLaval ist in mehr als 115 Ländern vertreten und liefert weltweit die Hälfte aller Melkausrüstungen. Innovative Techniklösungen und die konsequente Ausrichtung auf die Bedürfnisse unserer Kunden bilden die Grundlage der stetig positiven Entwicklung von DeLaval.*

In der Market Area Central Europe suchen wir zum schnellstmöglichen Termin für Mecklenburg Vorpommern, Sachsen Anhalt und Brandenburg eine/n

## Gebietsverkaufsleiter Distribution & Service m/w

Ihr **Aufgabengebiet** umfasst:

- Distributions- und Marketingaktivitäten
- Verteidigung und Ausbau der Marktanteile
- Verantwortung für die Umsatzentwicklung im Gebiet
- Verantwortung für die Kostenentwicklung im Gebiet
- Händlerbearbeitung nach DeLaval Richtlinie
- Zusammenarbeit mit dem zuständigen Kundendienstleiter sowie GVL A&S

Über folgende **Qualifikation** sollten Sie verfügen:

- Abgeschlossene landwirtschaftliche oder technische Ausbildung, oder Studium der Agrarwissenschaften oder vergleichbar.
- möglichst mit Berufserfahrung
- Erfahrungen im Bereich Hofinnenwirtschaft
- gute PC - Kenntnisse
- kaufmännische Grundkenntnisse
- Interessen und Freude im Umgang mit Landwirten und Landtechnikfachhändlern

Für Rückfragen steht Ihnen **Karl-Heinz Wiesemann** zur Verfügung, unter **Karl-Heinz.Wiesemann@delaval.com** oder unter Handy: **0171 215 41 37**.

Ihre Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte an die DeLaval GmbH, Personalabteilung: **bewerbungen@delaval.com**

Für weitere Informationen zu DeLaval besuchen Sie uns im Internet: [www.delaval.com](http://www.delaval.com)