



DeLaval – Technik, die begeistert

Unsere Mandantin, die DeLaval Schweiz AG, ist Teil der Tetra Laval Group. In der Schweiz engagieren sich 70 Mitarbeitende für den Erfolg des Unternehmens; weltweit zählt DeLaval über 4'500 Beschäftigte. Mittels durchdachten Lösungen für eine effiziente und nachhaltige Milchproduktion erleichtert DeLaval der modernen Landwirtschaft die tägliche Arbeit. Im After-Sales-Bereich überzeugt das Unternehmen durch Kundennähe, schnelle Reaktionszeiten und ein umfassendes Angebot. Wir suchen im Auftrag der Geschäftsleitung:

Verkaufsleiter/in After Sales – Mitglied GL Schwerpunkt Melksysteme



Ihre Aufgaben

In dieser verantwortungsvollen Führungsfunktion leiten Sie gemeinsam mit Ihrem motivierten Team den strategischen und operativen After-Sales-Bereich. Dabei stehen die Weiterentwicklung des Händlernetzes, der Produktvertrieb an Handelspartner sowie das Herdenmanagement bei Milchproduzenten im Zentrum. Sie bieten Ihren Kunden hochwertige Produkte und Services, die auf automatisierten und digital unterstützten Systemen basieren. Sie führen und fördern Ihr Innen- und Aussendienst-Team, steigern die Kundenzufriedenheit und setzen Umsatz- und Margenziele erfolgreich um. Dabei nutzen Sie gezielte Unterstützungsmassnahmen des Mutterhauses und passen diese an die Bedürfnisse des Schweizer Marktes an. Als Mitglied der Geschäftsleitung gestalten Sie die strategische Weiterentwicklung der Schweizer Niederlassung aktiv mit.

Ihr Profil

Sie verfügen über Erfahrung im Vertrieb, idealerweise inklusive Führungserfahrung. Ihre Stärke liegt im After-Sales-Bereich und Sie bringen eine Affinität zur Landwirtschaft mit. Unternehmergeistiges Handeln und ein höherer Abschluss in Agronomie, Betriebswirtschaft oder Technik (HF/FH), alternativ eine Ausbildung als Verkaufsleiter/in, runden Ihr Profil ab. Sehr gute Deutschkenntnisse setzen wir voraus; Französisch- oder Englischkenntnisse sind von Vorteil, jedoch nicht zwingend.

Das Angebot

Freuen Sie sich auf eine vielseitige Führungsaufgabe bei einem Marktführer? Dann sind Sie hier genau richtig! Sie profitieren von viel Gestaltungsspielraum, kurzen Entscheidungswegen, einer attraktiven Vergütung, guten Sozialleistungen sowie einem Firmenfahrzeug und gezielten Weiterbildungsmöglichkeiten. Willkommen sind sowohl erfahrene Persönlichkeiten als auch ambitionierte Nachwuchstalente.

Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen an reto.schoch@sovadis.ch. Für Fragen zur Stelle steht Ihnen Herr Schoch gerne zur Verfügung. Wir garantieren einen professionellen Prozess und absolute Diskretion. ID 0356

